

JBN京阪神木造住宅協議会 緊急セミナー

建築業界生き残りの為のパラダイムシフト

～ 需要縮小の戦国時代をマネジメントシステムの根本的転換で生き残る ～

新築需要は縮小の一途を辿り、リフォーム業界は玉石混在の消耗戦へと突入。増税が延期された消費税も2年後には施行される事が決まっています。高額商品の10%消費税の影響は計り知れず、誰も確固たる予測はつきません。建築業界は激動の時代に突入します。未来に漠然とした不安を抱えながら、茹でガエルのようにその時を待つのか、それとも万端の準備をして迎え撃つのか。中小工務店、リフォーム会社の淘汰の時代に立ち向かうには今まで通りの経営手法のままでは非常に厳しいと言わざるを得ません。そもそも、10年継続出来る企業が10%未満とも言われるこの業界の基本的な考え方、マネジメントシステム自体が破綻を招きやすい構造になっている事が大きな問題です。激動の時代を迎えるにあたり、売上げ、利益至上主義から生み出された行動管理、マネジメントの理論構築を根本的に見直すべきであり、成果が上がるべくして上がる原理原則に則ったマネジメントシステムの構築へと大きな転換をするべきだと考えます。培うべきは企業としての地力、底力であり、目先のノウハウや売り込みの仕方、数だけの集客ではない筈です。セミナーでは、『状態管理』という切り口から社内整備、経営者自身のマインド、モチベーションの維持を含め、トータルで利益を生み出す地力をつける**具体的な理論と実践の方法**をお伝えします。

以下のチェック項目に1つでも当てはまる方は是非ご参加下さい。

- | | |
|--|---|
| <input checked="" type="checkbox"/> 反響営業の成果は出ているが、先行きに不安がある。 | <input checked="" type="checkbox"/> 消費税増税後の対策が思いつかない。 |
| <input checked="" type="checkbox"/> うまく行っている筈なのに、利益が残らない。 | <input checked="" type="checkbox"/> 10年先の明確なイメージが描けない。 |
| <input checked="" type="checkbox"/> 社内のコミュニケーションがうまく取れていない。 | <input checked="" type="checkbox"/> 社内のシステムが正解なのか自信が無い。 |



講師代表：高橋 剛志（たかはし たけし）氏 職人起業塾 主宰

職人出身の創業者として現場力を活かした工務店経営を追い続け2005年から大工を正規雇用。自社施工の強みを活かしたマーケティング理論を構築しマスメディアによる販促をせず安定した売上げ・利益を上げている。

- 【 研 修 日 】 平成28年7月15日(金)
- 【 会 場 】 大阪TOTOショールーム セミナー室
- 【 受付時間 】 12:30～
- 【 講習時間 】 13:00～17:00 (第一部:13:00～15:00 第二部:15:00～16:00 第三部:16:00～17:00)
- 【 内 容 】 第一部:建築業界のパラダイムシフト 第二部:状態管理への社内整備 第三部:経営者の状態管理
- 【 講 師 】 職人起業塾 塾長 高橋剛志氏 大阪綜合労務管理事務所 川島三佳氏 Bismo 代表 四辻誠一氏
- 【 主 催/共催 】 (一社)JBN 全国工務店協会 京阪神木造住宅協議会
- 【 受 講 料 】 JBN会員等 1名3,000円(資料代金含む、アフターフォロー特典有り)
- 【 定 員 】 60名 ※定員になり次第
- 【 申 込 期 限 】 平成28年6月25日(但し定員に達し次第締め切ります)
- 【 申 込 方 法 】 申し込みは下記の申込書にご記入の上FAXでお送り下さい。
- 【 お問合せ先 】 京阪神木造住宅協議会 事務局 兵庫県篠山市栗栖野27-1 (株)ナカムラ内 担当:大垣
TEL:079-595-1515/FAX:079-595-1516/URL: <http://keihanshin-mokuzou.jp>
- 【 持 ち 物 】 筆記用具 ※資料は、当日配布させていただきます。

ご参加者	(名)		
会社名			
電話番号		FAX番号	

申込先：FAX 079-595-1516 京阪神木造住宅協議会 事務局

※今後ご案内の不要な方は恐れ入りますが FAX番号をご記入の上ご返送をお願いします。